



Deine To Do Checkliste nach Kapitel 4

Diese Checkliste gibt dir einen Überblick, welche To Dos auf dich nach diesem Kapitel warten und was du abhaken solltest.

- ✓ Bitte schau dir zuerst die Videos aus dem Kapitel vollständig und in Ruhe an.
- ✓ Mach dir deine eigenen Notizen zu den Videos.
- ✓ Gibt es Übungen in den Videos? Dann mach die Übungen bitte mit - sie helfen dir dabei deine eigenen Gedanken zu dem Thema zu sammeln und zu brainstormen.
- ✓ Überlege dir, wie du den Inhalt in deinem eigenen Unternehmen umsetzen kannst.
- ✓ Schau zum Schluss auf die Checkliste, ob du alle To Dos umgesetzt hast und hake sie dann ab.

TO DO

- Mach eine kleine Marktanalyse. Gibt es deine Dienstleistung bereits in deiner Gegend? Wenn ja, zu welchem Preis und mit welchem Nutzenversprechen? Nutze hierfür verschiedene Kanäle (Google-Suche, Facebook, Instagram, Branchenbuch, etc.)
- Wenn du es nicht bereits im Modul 2 (Elevator Pitch) getan hast, so beschäftige dich nun intensiv mit deiner Zielgruppe (siehe auch Checkliste zu Modul 2).
 - Wie sieht dein Wunschkunde aus?
 - Möchtest du lieber mit Privatpersonen oder Geschäftsleuten zusammenarbeiten?
 - Nimm dir ausreichend Zeit und mach dir schriftlich Notizen.
- Wenn du es nicht bereits im Modul 2 (Elevator Pitch) getan hast, so überlege dir, was dich und deine Dienstleistung einzigartig macht. Was ist dein USP (Alleinstellungsmerkmal)?
 - Nimm dir ausreichend Zeit und mach dir schriftlich Notizen.

Deine To Do Checkliste nach Kapitel 4

- Entscheide dich für deine Form der Selbständigkeit
 - Will ich es nebenberuflich oder hauptberuflich ausüben?
 - Möchte ich allein oder im Team gründen?
 - Möchte ich Partnerschaften schließen? Wenn ja, mit welchen Unternehmen?
 - Möchte ich mich ins Handelsregister eintragen lassen?
 - Möchte ich die Kleinunternehmerregelung nutzen?

- Benötigst du Hilfe, nützliche Infos oder anderweitige Unterstützung?
 - IHK Gründerseminare in deiner Stadt checken (kostenloses Beratungsgespräch).
 - VHS-Programm deiner Stadt checken.
 - Für Gründer(innen)stammtisch anmelden.
 - Veranstaltungen der Wirtschaftsjuvenen und -senioren checken.
 - Andere Initiativen googlen, z. B. Stiftungen, andere Anbieter von Gründerseminaren.

- Eröffnung eines Geschäftskontos (Hilfestellung bei der Wahl des Kontos bietet die Anlage "Der große Geschäftskontenvergleich" von für-gründer.de).

- Benötigst du einen Kredit oder kommst du für ein Förderprogramm in Frage (z. B. Gründungszuschuss der Agentur für Arbeit)?

- Überlege dir, unter welchem Namen du agieren möchtest - unter deinem eigenen oder unter einem Fantasienamen?
 - Finde einen guten Namen.
 - Checke, ob die Internetdomains .de und .com nicht bereits vergeben sind.
 - Checke, ob der Name auf Facebook, Instagram und Twitter noch verfügbar ist.
 - Überprüfe, ob es auf der Internetseite des Deutschen Patent- und Markenamts bereits Eintragungen zu dem Namen und ähnlich gearteten Wörtern gibt.
 - Optional: Lass deinen Namen schützen.



Deine To Do Checkliste nach Kapitel 4

- Melde dein Gewerbe beim Gewerbeamt an.
 - Fülle den Fragebogen zur steuerlichen Erfassung aus (unsere Ausfüllhilfe findest du in der Anlage). Solltest du ihn nicht automatisch von deinem Finanzamt zugeschickt bekommen haben (nach 2 - 4 Wochen), lade ihn eigenständig aus dem Internet herunter und sende ihn an dein Finanzamt.
 - Kläre deine zukünftige Nebentätigkeit mit deinem Arbeitgeber ab, falls du die Tätigkeit nebenberuflich ausüben möchtest.
- Überlege dir, welche beruflichen Versicherungen du abschließen möchtest.
 - Betriebs- / Berufshaftpflichtversicherung (nur Coaching oder inkl. Entrümpelung?)
 - Gebäudeversicherung / Inhaltsversicherung
 - Berufsrechtsschutzversicherung
 - Krankenversicherung (privat / freiwillig gesetzlich)
 - Freiwillig: Gesetzliche Renten- und Pflegeversicherung / Arbeitslosenversicherung